

Vous réfléchissez à vendre ou acheter une entreprise ?

SOGECA TRANSACTION est l'intermédiaire pour trouver le bon candidat à votre projet.

Notre équipe expérimentée vous accompagne tout au long du processus de cession ou de reprise de l'entreprise, dans un souci de réactivité, de confidentialité et d'optimisation des conditions de l'opération.

Un 1^{er} rendez-vous permet de définir votre projet et de valider la faisabilité de l'opération.

<u>VOUS ETES VENDEUR</u>	<u>VOUS ETES ACHETEUR</u>
<u>Préparation à la vente</u> • Diagnostic global de l'entreprise • Valorisation • Réalisation du mémorandum de présentation	<u>Approche directe de cibles</u> • Prise de contact avec le vendeur
<u>Recherche de contrepartie Acheteurs</u> • Prospection de candidats (approche directe, portefeuille d'acheteurs existants) • Sélection des candidats	<u>Analyse globale de l'entreprise cible</u> • Estimation d'une fourchette de valeur • Elaboration de la stratégie d'achat • Réalisation du Business Plan
<u>Pilotage du processus</u> • Appui aux négociations • Cadrage des conditions de l'opération • Coordination des intervenants	<u>Pilotage du processus</u> • Appui aux négociations • Cadrage des conditions de l'opération • Coordination des intervenants

Nous intervenons dans tous les secteurs d'activités, et plus particulièrement :

- Industrie & Production
- Bâtiment & Travaux Publics
- Services aux entreprises
- Services aux personnes
- Transport & logistique
- Négoce
- Café, hôtel, Restaurant
- Nouvelles Technologies

Un projet, une question ?

06.13.80.77.45 / pguilhem@sogeca.com